

Als Tochterunternehmen der europaweit agierenden RAJA Gruppe sind wir einer der führenden Anbieter von Bürobedarf und Dienstleistungen rund ums Büro am europäischen Markt. Zu unseren Kernkompetenzen zählt unser internationales Großkundengeschäft inklusive dem gesamten E-Business Kanal. Seit mehr als 20 Jahren beliefern wir die Benelux-DACH Region und bieten unseren Kunden ein Service auf hohem Niveau.

Unsere Entwicklung geht weiter. Deshalb suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten:

Key Account Manager (m/w/d) - Berlin / Ostdeutschland



Ihr Tätigkeitsbereich:

- ✓ Akquisition von Neukunden im Großkundenbereich (ab ca €100.000 Umsatz) - Vertriebsgebiet Berlin / Ostdeutschland
- ✓ Strategische Entwicklung des Kundenportfolios und Bindung von Bestandskunden
- ✓ Identifizieren von Optimierungsmöglichkeiten hinsichtlich Kundenausbau und erfolgreiche Umsetzung zielgerichteter Maßnahmen
- ✓ Erarbeitung individueller Kundenlösungen, Teilnahme an Ausschreibungen und Angebotslegung
- ✓ Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- ✓ Eigenständiges Kalkulieren von Sortimenten (in Excel) und Erstellen von Angeboten
- ✓ Zusammenarbeit mit konzerninternen Schnittstellen
- ✓ Administration und Reporting
- ✓ Regelmäßige Kundenbesuche im Vertriebsgebiet



Ihr Profil:

- ✓ Mehrjährige Vertriebserfahrung im Großkundensegment, insbesondere in der Neukundengewinnung sowie Erfahrung in einem anspruchsvollen Vertriebsumfeld (B2B)
- ✓ Kaufmännische Ausbildung und sehr gute Kenntnisse von Handels- und Geschäftspraktiken
- ✓ Anwendung von Verkaufstechniken- und Umsetzung von Strategien
- ✓ Ausgezeichnete Kommunikation mit Entscheidungsträgern aller Hierarchieebenen sowie gute Englischkenntnisse
- ✓ Kenntnisse im E- Commerce Bereich erwünscht
- ✓ Fortgeschrittene MS-Office Kenntnisse mit Schwerpunkt Excel
- ✓ Zielgerichtete und eigenverantwortliche Arbeitsweise, intrinsisch motiviert, sowie umsetzungsstark
- ✓ Reisebereitschaft und Führerschein der Klasse B



Das erwartet Sie:

- ✓ Ein positives Arbeitsumfeld in einem motivierten Team
- ✓ Ein attraktives erfolgsabhängiges Gehalt (Fixum + variabler Bonus)
- ✓ Sehr gute Sozialleistungen (vermögenswirksame Leistung betriebliche Altersvorsorge etc.)
- ✓ Einen Firmenwagen und Tankkarte auch zur privaten Nutzung
- ✓ Corporate Benefits und Mitarbeiterrabatte
- ✓ Gesundheitsförderung (Arbeitsplatzbrille, JobRad, etc.)

Interesse?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung, inklusive der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:
jobs-germany@vikingoffice.eu
Bitte beachten Sie, dass Ihre Bewerbung nicht größer als max. 5 MB ist.

Viking Office Deutschland GmbH
Personalabteilung
Linus-Pauling-Straße 2 | 63762 Großostheim

Viking[®]
RAJA GROUP

